



## IHR KRAFTWERK: FLEXIBEL & OPTIMIERT.

Cross Commodity Management.

## natGAS DIENSTLEISTUNGEN IM ÜBERBLICK.

natGAS unterstützt Sie bei allen Prozessen, die dazu dienen, die Fahrweise des Kraftwerks zu optimieren: von der Potentialanalyse über die Ausarbeitung optimierter Einsatz-Fahrpläne bis hin zur finalen Umsetzung und Vermarktung Ihrer Anlagen-Flexibilität.

- Modellierung der Gesamtanlage mit allen relevanten Parametern
- Vorschlag der Optimierung
- Prognose der Lasten für alle Commodities: Gas, Strom, Prozesswärme
- Berechnung der bestmöglichen Anlagenfahrpläne
- Auf Wunsch: automatisierte Übergabe der Anlagenfahrpläne, damit Anlagen diese selbständig abfahren können
- Anlagen-Bewertung anhand/gegen den Marktpreis
- Zugang zu allen Commodity-Märkten
- Transparente Kommunikation mit Anlagenbetreiber
- Weitere Dienstleistungen: Bilanzkreismanagement, Portfolioservices, Stunden-, ¼ Stunden- & Intradayhandel, 24/7 Handel, Regelenergievermarktung Strom & Gas
- Direktvermarktung: Strom aus EE- & KWK-Anlagen

Kontaktieren Sie uns. Wir beraten Sie gerne.

Die Kraft-Wärme-Kopplung (KWK) spielt bei der Energiewende eine wichtige Rolle: sie kann die Lücke schließen, wenn Solar- und Windkraftanlagen keinen relevanten Beitrag zur Deckung des Strombedarfs leisten können. Gleichzeitig sind die Herausforderungen für KWK-Anlagenbetreiber enorm: unternehmensspezifische Bedingungen und Vorgaben von Produktionsprozessen die sich ständig wandelnden, regulatorischen Rahmenbedingungen (Strommarkt- und KWK-Gesetz), die volatilen Strom- und Gaspreise oder technische Gegebenheiten und Restriktionen.

natGAS beachtet bei der Modellierung und Potentialanalyse Ihre Wünsche, wenn es darum geht, die Fahrweise Ihrer Erzeugungsanlage zu optimieren.

## natGAS HILFT IHNEN DIE ENERGIEWENDE ZU MEISTERN.

## WIR MACHEN IHRE KWK-ANLAGE FIT!

natGAS hilft Ihnen, die Wirtschaftlichkeit Ihrer Erzeugungsanlagen zu steigern. Mit unserem Gesamtkonzept, das alle Commodities umfasst und sich konsequent an den Marktpreisen orientiert, behalten wir die technischen, wirtschaftlichen und regulatorischen Rahmenbedingungen für Sie im Blick.

Ihre Vorteile aus unserem Cross Commodity Management:

- Umfassende Potentialanalyse Ihrer Anlagen
- Chancen zur Minimierung Ihrer gesamten Energiekosten
- Dauerhaft wirtschaftlicher Betrieb Ihrer KWK-Anlage
- Verbesserung der Versorgungs- und Planungssicherheit
- Vereinfachte und nachvollziehbare Steuerung des Gas- und Stromeinkaufs
- Optimierungseffekte der Cash-Flow-Prozesse durch konzertierte Abstimmung des Gas- und Stromeinkaufs
- Vorbereitung zur Erbringung von Regelenergie (Minutenreserve-Leistungen; Sekundär-Regelleistung)

## DEMAND-SIDE-MANAGEMENT

---

Die Einspeisung von Strom aus erneuerbaren Energien in die Netze ist schwer zu prognostizieren. Aus diesem Grund wird das Thema Demand-Side-Management zunehmend attraktiv. Denn gerade bei der volatilen Stromeinspeisung durch die erneuerbaren Energien unterstützen Unternehmen durch Demand-Side-Management die Stabilität der Netze und die Versorgungssicherheit.

Demand-Side-Management ist eine intelligente Ergänzung des Cross-Commodity-Management-Ansatzes von natGAS. Denn neben der Optimierung und Vermarktung von Erzeugungsanlagen, kann natGAS durch DSM auch die flexiblen Potentiale der Verbrauchsanlagen von Unternehmen aus Industrie, Gewerbe und Dienstleistungssektor nutzen und profitabel vermarkten.

natGAS unterstützt Unternehmen bei der Umsetzung eines intelligenten Demand-Side-Managements.

Unsere Experten nehmen eine detaillierte und umfassende Potentialanalyse Ihrer Anlage vor. Dabei prognostizieren wir die Lasten aller eingesetzten Commodities, insbesondere Prozesswärme, Strom und Gas.

Ziel ist es, das Maß an Flexibilität Ihrer KWK-Anlage zu beurteilen und das wirtschaftliche Potential optimal auszuschöpfen, indem eine konsequent marktpreisorientierte Absteuerung und Feinjustierung der Energieeinsätze umgesetzt wird.

## WIR ERKENNEN DIE POTENTIALE IHRER ANLAGEN.

---



## DAS IST natGAS.

---

natGAS Aktiengesellschaft ist ein Energievertriebs- und Handelsunternehmen. Das im Jahr 2000 gegründete Unternehmen besitzt eine langjährige Erfahrung im Energiehandel sowie die notwendige Kompetenz für Energiemengenprognosen und für ein europaweites Bilanzkreismanagement. Es optimiert den Betrieb industrieller Gasturbinen- und Blockheizkraftwerke über Fernwirktechnik und macht sie den Regelenergiemärkten zugänglich. Dabei stehen für Kunden maßgeschneiderte Lösungen, Dienstleistungen und Energie im Vordergrund. Im Geschäftsjahr 2014 setzte natGAS rund 117 Terawattstunden (TWh) Gas und Strom ab und erwirtschaftete dabei einen Umsatz von über 3 Milliarden Euro.

Haben Sie Fragen zur Vermarktung?

natGAS Aktiengesellschaft  
Jägerallee 37 H / 14469 Potsdam / Deutschland  
Telefon: +49 331 2004 0  
Fax: +49 331 2004 199  
E-Mail: [info@natgas.de](mailto:info@natgas.de)  
Web: [www.natgas.de](http://www.natgas.de)

